

Interreg



Співфінансується  
Європейським  
Союзом

NEXT Румунія-Україна



**ВАЖЛИВІСТЬ ПАРТНЕРСТВА  
В ТРАНСКОРДОННОМУ  
СПІВРОБІТНИЦТВІ**

# Створення партнерства



## ❖ Новий партнер/ Нове партнерство

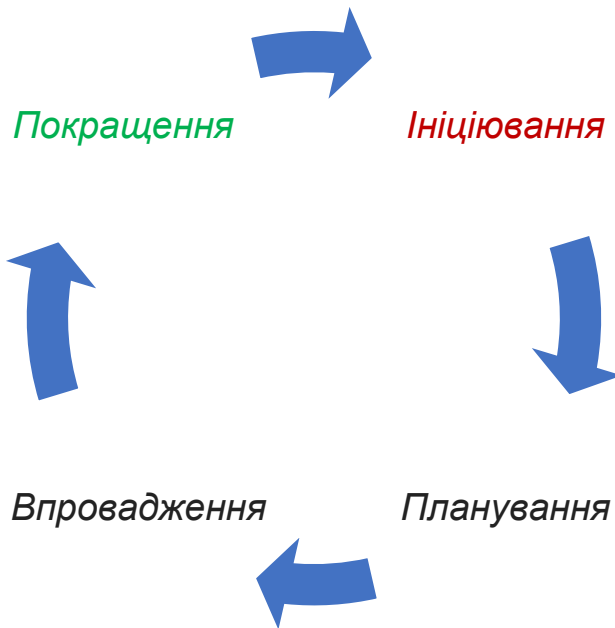
Ініціювання співпраці / пілотні проекти/

Розвиток нових ініціатив

## ❖ Партнер/ існуюче партнерство

Зміцнення попередніх відносин/ стратегічний підхід

Використання попереднього досвіду



# Чому потрібне партнерство?

---

## ☐ Обов'язкова вимога програми

- ❖ Принаймні один зареєстрований партнер в Румунії
- ❖ Принаймні один зареєстрований партнер в Україні

***Партнерство слід розглядати як можливість, а не лише обов'язковою вимогою!***



# Можливості, які пропонують транскордонні партнерства / Додана вартість



- Спільний підхід до транскордонних викликів (приміром забруднення, епідемії)
- Спільне використання потенціалу розвитку прикордонної території (приміром розвиток туризму, мобільність робочої сили, освіта)
- Обмін передовим досвідом з питань, що становлять спільний інтерес (приміром регіональний розвиток, навчання (learning), нетворкінг, нові перспективи в контексті підготовки до інтеграції України в ЄС)

# Партнерство та програмні індикатори



1. Партнери, які управляють проектом (прямі партнери) (2-4)
2. Інші установи, які сприяють досягненню результату:
  - організації залучені до транскордонної співпраці і які зазначені в проектній заявці
  - співпраця може бути продемонстрована під час впровадження або шляхом продовження ініціатив після завершення проекту (1 рік, підписання угоди про партнерство/співпрацю)

# Партнерство з погляду процесу оцінки



- Чіткий критерій оцінки: релевантність/якість партнерства
- І відповідно інші критерії оцінки з конкретними посиланнями:
  - транскордонний вплив (явна вигода від співпраці між партнерами для: обох партнерів, для обраної цільової групи, для території програми)
  - операційна та фінансова спроможність (чіткість у розподілі завдань відповідно до ролі та сфери діяльності кожного партнера тощо)

***Обов'язкові критерії співпраці: спільна розробка проекту, спільна реалізація, спільний персонал, спільне фінансування***

# Корисні поради



Визначте потребу та ініціюйте ідею проекту



Визначте профіль партнера/ партнерів



Визначте необхідний тип установи для впровадження проекту



Проконсультуйтеся з традиційними партнерами, програмними структурами, «парасольковими» організаціями та стейкхолдерами

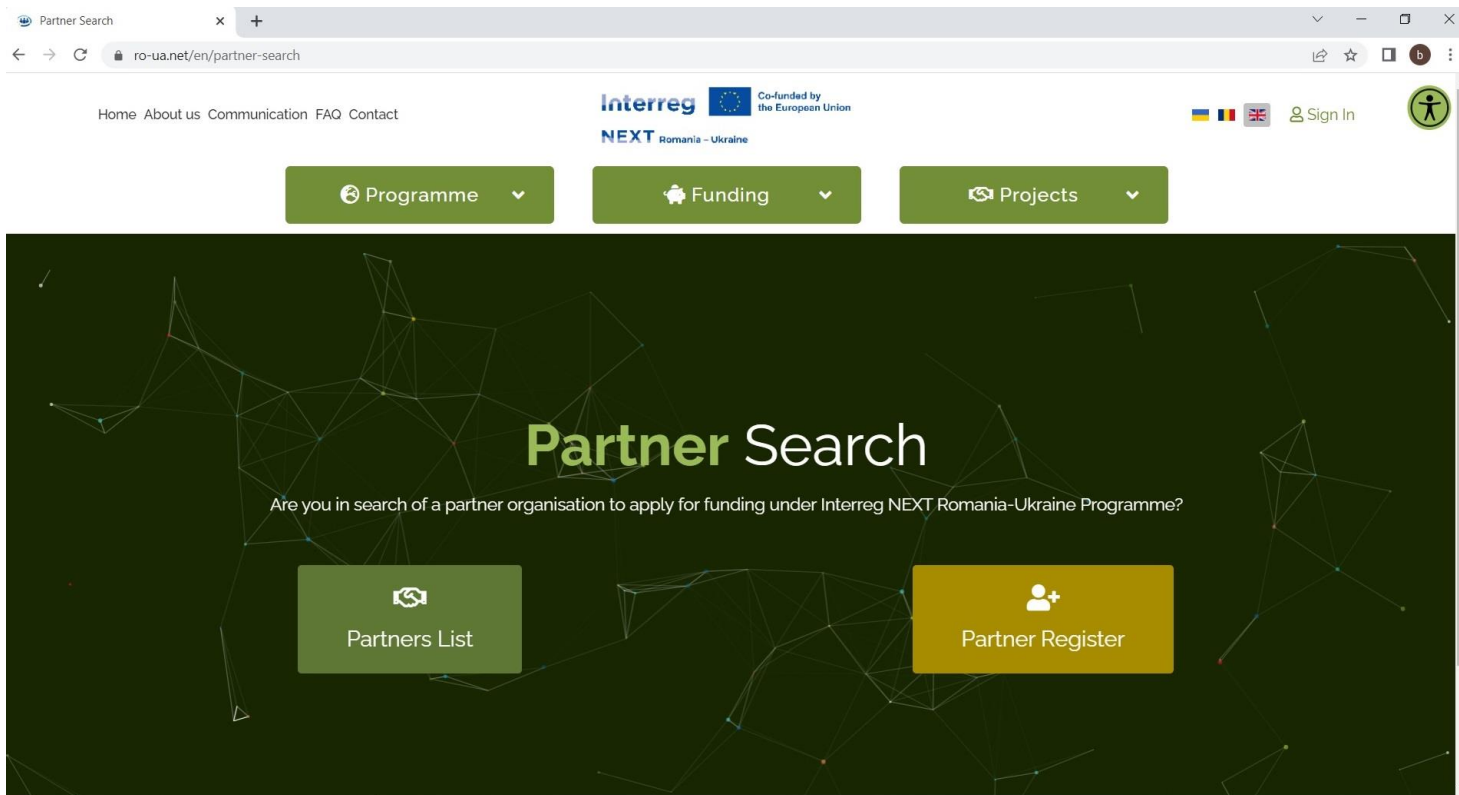


Досліджуйте самостійно



Контакуйте, спільно просувайте і розробляйте проектну ідею

# Пошук партнерів – ІНСТРУМЕНТИ (1/2)





# Пошук партнерів – ІНСТРУМЕНТИ (2/2)

---



- ❑ Інформація про відібрані проекти в рамках програми ENI CBC 2014-2020 – партнери у впроваджених проектах <https://ro-ua.net/ro/despre-program/proiecte-contractate> (а також інформація в рамках інших транскордонних програм, де беруть участь Румунія та Україна)
- ❑ Спільна база даних <https://keep.eu/partners/> з різноманітною інформацією про транскордонні проекти, в тому числі ENPI та ENI

# Ролі партнерів

## Проектний лідер/ Провідний партнер

- ☐ Є представником партнерства у відносинах з структурами програми;
- ☐ Має низку обов'язків (наприклад завантаження проектної заявки та документів в систему JeMS, підписання контракту на фінансування, подача технічних і фінансових звітів, запити на фінансування і отримання траншів, повертає платежі сплачені невідповідно);
- ☐ Несе юридичну та фінансову відповідальність за виконання заходів та використання європейського фінансування, виділеного на рівні проекту;
- ☐ Повідомляє Органу управління / Технічному секретаріату про будь-яку ситуацію, яка може поставити під загрозу належне виконання проекту.



## Партнер проекту

- ☐ Активно співпрацює в розробці та реалізації проекту;
- ☐ Сприяє виділенню людських і фінансових ресурсів;
- ☐ Надає проектному лідеру інформацію та документи (оцінки, звіти тощо)
- ☐ Гарантує, що може здійснювати та отримувати міжнародні перекази через банківські рахунки.

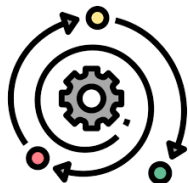
# У мене є партнер. Чи потрібен ще хтось у партнерстві?



- Чи є інші учасники в зоні інтересів проекту? Чи варто їх залучати?
- Хто може найкраще просувати ідею проекту, щоб залучити осіб, які приймають важливі рішення? Чи брали ми до уваги цей аспект?
- Чи вдається учасникам партнерства донести бажане повідомлення до широкого загалу? Чи потрібна нам підтримка?
- Чи є цільовою групою проекту НУО/Кластер/Патронат? Чи варто його також залучати?
- Чи мають партнери необхідні навички для успішної реалізації проекту? Чи варто залучати й іншого партнера?

# ДОВГОСТРОКОВИЙ ВПЛИВ

## Think outside the box!



- Сприяння підтримці в кризових ситуаціях
- Транскордонний обмін інформацією
- Консультації між транскордонними партнерами
- Уникнення конфліктів
- Формулювання цілей спільних пріоритетів
- Можливість для партнерів створити та фінансувати спільний координаційний орган (Єврорегіони, Європейські групи з територіального співробітництва (EGTC) тощо)
- Можливість партнерів фінансувати майбутні транскордонні послуги

# Ключові меседжі



**Будьте активними:** зверніться до різних джерел для пошуку партнерів у рамках та поза Програмою

**Проявіть творчий підхід:** кого ще потрібно залучити до проекту для його успіху?

**Уважно аналізуйте:** перевіряйте досвід, знання та можливості потенційних партнерів

**Діліть справедливо:** розподіляйте чіткі завдання та обов'язки між усіма партнерами на основі їхнього досвіду та можливостей

**Поспішайте, але повільно:** для успіху проекту потрібні аналіз, мозковий штурм, обмін досвідом і процес навчання

Регулярно слідкуйте за новинами та інформацією  
на веб-сайті Програми:

[www.ro-ua.net](http://www.ro-ua.net)

Спільний технічний секретаріат програми  
Interreg NEXT Румунія – Україна

Регіональне бюро транскордонного співробітництва  
для кордону Румунія – Україна  
м. Сучава, Румунія

[info.ro-ua@brctsuceava.ro](mailto:info.ro-ua@brctsuceava.ro)